

DWS Investments

DWS Investments ist seit über 50 Jahren erfolgreich am Markt. Ein verwaltetes Fondsvermögen von mehr als 141 Milliarden Euro und ein Marktanteil von 24,8 %* machen uns zur Nr. 1 auf dem deutschen Fondsmarkt. Darüber hinaus sind wir als globale Marke in allen wichtigen Finanzzentren vertreten.

1956 gegründet, erstreckt sich die Präsenz der DWS heute nicht nur auf die Kernmärkte Europas. Auch in Amerika, der Region Asien-Pazifik und dem Nahen Osten ist die DWS seit Jahren tätig.

* DWS/DB-Gruppe; BVI, Stand: Ende Februar 2010

DWS Direkt

Die Spezialisten von DWS Direkt bieten den Kunden professionelle Unterstützung bei allen Fragen rund um Ihre Anlage in Investmentfonds. Nur bei DWS Direkt steht den Kunden das gesamte Know-how des Marktführers DWS Investments zur Verfügung, denn die Fondsmanager und unsere DWS Direkt-Experten arbeiten Hand in Hand im selben Haus. Dadurch haben die Kunden immer Zugriff auf aktuelle Informationen und optimalen Service.

Aufgaben

- Zusammenstellen von vertriebsrelevanten Informationen in Zusammenarbeit mit internen Abteilungen und Bereitstellung dieser Informationen für unsere Kunden und Sales Manager
- Erstellung von individuellen, auf unsere Kunden abgestimmte Präsentationen
- Unterstützung bei der Organisation / Koordination von Vertriebsaktivitäten (z.B. Roadshows, Kundenveranstaltungen, Mailings, etc.)
- Vor- und Nachbereitung von Kundenterminen
- Analyse / Tracking von Wettbewerbern und deren Produktangebot
- Schnittstellenmanagement (Abteilungen: Marketing, Vertrieb, Legal, Compliance, Tax)

Qualifikationen

- Abgeschlossenes 3. Semester des Bachelorstudiums oder erfolgreich absolviertes Vordiplom?
- Ausgeprägtes Interesse am Kapitalmarktgeschehen, welches sich in Ihrem Studienverlauf widerspiegelt
- Idealerweise erste praktische Erfahrungen aus dem Wertpapierbereich
- hohes Maß an Kundenorientierung, Eigenverantwortlichkeit und Genauigkeit
- Organisatorisches Geschick und Teamfähigkeit
- Guter Umgang mit den MS-Office Anwendungen
- Bewerbungen von Diplomanden / Bachelor Thesis / Master Thesis sind ebenfalls willkommen

Ansprechpartner:

Andreas Luft andreas.luft@db.com)

Helge Kulawik helge.kulawik@db.com